



DIRECTEUR COMMERCIAL

Nom du métier : Directeur Commercial

Code ROME : M1707

Autres appellations : • Directeur Technico-Commercial
• Sales Manager

Tension du métier : faible (ce n'est pas un métier spécifique)

Salaire* : à partir de 2936 € brut mensuel

Évolutions possibles : • Directeur Général
• Directeur Marketing
• Directeur de Filiale

FONCTIONS EXERCÉES

- Réalise une veille documentaire
- Définit la politique commerciale de l'entreprise et la met en œuvre
- Développe le portefeuille clients (prospection, réponse aux appels d'offres...) et les échanges commerciaux
- Élabore une stratégie commerciale en identifiant et en tenant compte des enjeux de l'entreprise
- Élabore et assure le suivi du budget
- Anime et gère une équipe de commerciaux
- Élabore le circuit de l'information du service commercial (réunions, notes, directives)
- Analyse les données d'activité de la structure et identifie les axes de progression
- Veille du marché
- Fidélise les clients
- Assure l'interface avec les autres services de l'entreprise

ACTIVITÉS ASSOCIÉES

- Marketing/communication
- RH (Recrutement)

COMPÉTENCES

- Maîtrise les outils informatiques et numériques
- Maîtrise les outils de communication
- Aisance relationnelle
- S'adapte aux évolutions réglementaires
- Conduit la gestion de projet
- Bonne connaissance d'une ou plusieurs langues étrangères
- Maîtrise des techniques de vente
- Maîtrise des techniques de management
- Maîtrise de la négociation commerciale
- Maîtrise des techniques de prospection

RELATIONS FONCTIONNELLES ET HIÉRARCHIQUES

Direction Générale • Directeur Administratif et Financier • Directeur Commercial

FORMATIONS

- Bac +4/+5 en Commerce



Plus d'informations sur :
federation-aquaculture.fr

*salaire à titre indicatif à août 2022 – non contractuel