



ATTACHÉ COMMERCIAL

Nom du métier : Attaché Commercial

Code ROME : D1407

Autre appellation : Commercial

Tension du métier : faible (beaucoup de formations, n'exige pas de connaissances spécifiques, les spécificités des produits peuvent s'apprendre dans la pratique)

Salaire* : à partir de 2326 € brut mensuel

Évolutions possibles : • Responsable Commercial
• Responsable Administratif

FONCTIONS EXERCÉES

- Prise de commandes
- Relation clients
- Gestion et mise à jour du fichier clients
- Prospection clients
- Développement des ventes
- Gestion réseau agents
- Animation commerciale
- Relation et gestion agences de communication et presse

ACTIVITÉS ASSOCIÉES

- Facturation
- Administratif
- Marketing/Communication

COMPÉTENCES

- Savoir gérer son temps de travail (être organisé)
- Comprendre et tenir compte des exigences clients
- Bonne coordination avec les autres services
- Connaître les exigences des produits (stockage, hygiène, ...)
- Connaître les règles administratives et réglementaires des produits vendus
- Sociable
- Avenant
- Dynamique
- Empathique
- Maîtrise d'une ou plusieurs langues étrangères

RELATIONS FONCTIONNELLES ET HIÉRARCHIQUES

Direction • Responsable Administratif et/ou de Production • Attaché Commercial

FORMATIONS

- Bac Pro Métiers du Commerce et de la Vente
- BTS
- Études supérieures en École de Commerce



Plus d'informations sur :
federation-aquaculture.fr

*salaire à titre indicatif à août 2022 – non contractuel